



2006 ~ 2007 年度
R I テーマ

LEAD THE WAY 率先しよう

国際ロータリー会長 ウィリアム B. ボイド (国籍・ニュージーランド)

2720 地区

別府中央ロータリークラブ



例会日 火曜日 12 時 30 分
ところ トキ八別府店 7 F ぼたんの間
TEL 23-1111
事務所 別府市西野口町 1 番 1 号 青山通りビル 3F
〒 874-0931 TEL (0977) 23-9000
FAX (0977) 23-9019
http://www.beppu4rc.jp/chuo/
E-mail:info@beppu4rc.jp

理事	鳴海淳郎	理事	後藤 隆	役員	会 長	上妻 浩	S A A	木村きぬ系
"	村津忠久	"	葉真寺章三		副会長	森 宗明	直前会長	平野英壽
"	溝部 仁				幹 事	近藤賢司		
"	梅津ヤヨイ				会 計	上妻 浩		

VOL . 19 - 27
2007 年 1 月 30 日

第 852 回 例 会

会報委員長 津末美代子

点 鐘 12 : 30

体 操 自律神経強化体操

R S R-O-T-A-R-Y

唱 歌 雪の降る町を

B . G . M 「アコーディオンで綴る
美しき愛唱歌」より
高校三年生
いつでも夢を
君といつまでも 他

出席報告

委員長 高宮 勝美

本	会 員 総 数	24 名
日	出 席 者	15 名
の	事前メイクアップ	0 名
出	理 事 会 承 認	1 名
席	出 席 免 除	1 名
	欠 席 数	7 名
	出 席 率	68.18 %
前	出 席 率	68.18 %
々	事後メイクアップ	0 名
回	理 事 会 承 認	1 名
の	出 席 免 除	1 名
訂	修 正 出 席 率	77.27 %
正		
1/16		
	連 続	- 回
	通 算	- 回 100 %

・メイクアップ

事前
事後
欠席 平野、椛田、亀井、小川、津末、
後藤(孝)、高田

会長の時間 会長 上妻 浩

本日のクラブフォーラムは、10日頃からかなり咳がひどい風邪を引いたこともあり、テーマを決めかねていましたが、お知らせの通り、CLP (クラブ・リーダー・プラン) の私による説明会とその質疑応答にさせていただきます。活発な発言をお願いします。

幹事報告

幹事 近藤 賢司

- ロータリー理解推進月間 -

1. 本日の例会内容

『クラブフォーラム「クラブ・リーダーシップ・プランについて」』



2. 1月29日(月)12:00~ホテル白菊・ボードルームに於いて「第7回別府市内4RC会長・幹事会」が開催され、上妻 浩会長、近藤賢司幹事が出席致しました。

3. 例会変更のお知らせ

大分RC 2月13日(火)の例会は、下期クラブ協議会(全員協議会)の為、同日18:30~トキハ会館4Fつばきの間に時間変更

別府RC 2月16日(金)の例会は、バスケットボール観戦家族例会の為、2月17日(土)18:00~別府ビーコンプラザに日時・場所変更

4. 次週の予定

『会員卓話』平野英壽会員

「会員コラム」衛藤秀子会員

(* 原稿をお願い致します。)

5. 本日の回覧

「べっぴん鶴見岳一気登山記録誌」申込み

6. 本日の配布

クラブ・リーダーシップ・プラン

週報851号

べっぴん鶴見岳一気登山大会パンフレット

「ロータリー・クラブの管理主体」

「効果的なクラブの管理運営を求めて」

鳴海淳郎R情報委員長より

すが、私は人よりも足が短いので、足が折れにくい、あしからず!!

村津会員

2月2日から愈々今年の一気登山の参加者募集が始まります。今年は20回目、節目の年です。前日と当日の好天と、参加者・関係者全員の無事を祈念してスマイル。

衛藤会員

寒のうちとは思えない暖かさです。1月ももう終わりですね。1月行く、2月逃げる、3月去る、時の流れは速いですね。2月に向かって頑張りましょう。

河村会員

新年会以来、久し振りの例会出席です。新鮮な感じがしています。皆さんに会えてスマイル。

葉真寺会員

先週、急に役員会が入り、欠席いたしました。お詫びのスマイルいたします。

卓 話

上妻 浩

クラブフォーラム

「クラブ・リーダーシップ・プランについて」

説明の資料は4種類ありますが、その内のもっとも簡明と思うものを選びました。

説明のポイント

1. CLPの適用の有無や、するにしても全面適用か部分適用を決めるのはクラブの自主制にまかされる。

2. しかし、適用の有無はクラブで決めるが、検討は必ずすることになっている。

3. 次回の理事役員会でも取り上げます。

尚、例会の委員会報告において鳴海会員よりロータリー探究2部を添えて貴重なご意見を頂いておりますので、是非お読みになって今後の検討の資料にして頂きたいと思ます。

スマイルボックス

代理 葉真寺章三

上妻会長

風邪らしい風邪は本当に久し振りです。こんなに嫌なものであったかと、うんざりしていません。

近藤会員

一年ぶりに北海道にスキーに行ってきました。今年はニセコスキー場でしたが、スキーしている人の半分がオーストラリア人でした。夏休みを利用して2~3週間日本にいるそうで、日豪の違いを見せつけられました。出発する前に後藤隆会員から「スキーで足を折らないようにな!!」とあたたかい忠告をいただいたので

クラブ・リーダーシップ・プラン



ロータリー・クラブのための
管理運営構成



実施段階



1. 効果的なクラブの要素に取り組む長期計画を立案。
2. 「効果的なロータリー・クラブとなるための活動計画の指標」を使用して、長期計画と合致した年間目標を設定。
3. クラブ協議会を開催し、会員に計画策定に参加してもらい、ロータリーに関する情報を常に把握していただけるようにする。



目的



クラブ・リーダーシップ・プランの目的は、効果的なクラブの管理の枠組みを提供することにより、クラブのレベルでロータリーの強化を図ることです。



実施段階



4. クラブ会長、理事会、委員会委員長、クラブ会員、地区ガバナー、ガバナー補佐、および地区委員会の間に明確な意思疎通が図られるよう確認する。
5. 将来の指導者育成を確実にする一貫した引継ぎ計画の概念を含め、指導者の継続性を確保する。



効果的なクラブ



実施段階



6. クラブ委員会構成とクラブ指導者の役割と責務を反映させるべく、細則に修正を加える。
7. クラブ会員の親睦をさらに深めるような機会を提供する。
8. 会員全員がクラブのプロジェクトや業務に活発に関与するよう計らう。



特徴



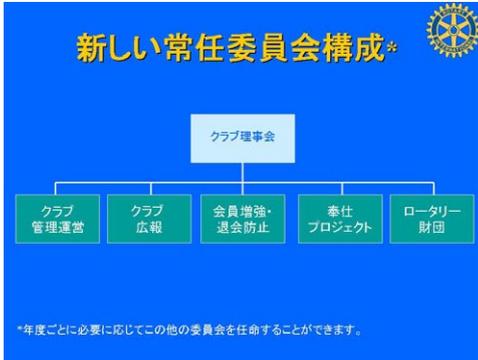
- 地区リーダーシップ・プランをクラブのレベルに延長
- プランを施行するためにクラブが取るべき手続きを説明
- 指導者間の継続性と一貫性の助長
- 地区構成により支えられるクラブの常任委員会の簡潔なリストを包含
- 新しい推奨ロータリー・クラブ細則に内容が反映
- いつでも施行が可能

実施段階



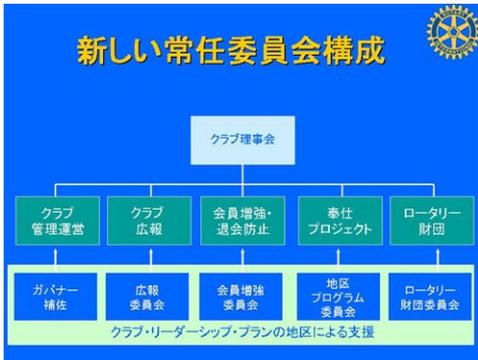
9. 以下を確実にするための包括的な研修を企画する。
- クラブ指導者が地区研修会合に出席する。
- 新会員のための一貫したオリエンテーションを定期的に実施する。
- 現会員のための継続的教育の機会を提供する。





恩恵

- プロジェクトおよび意思決定の継続性
- 意思決定および目標設定の際の統一見解
- クラブ指導者が活動できるより広範囲かつ充実した分野
- クラブ指導者の引継ぎ計画
- クラブ活動における全クラブ会員の参加



実施の時間枠

ロータリー年度開始前(1月～6月)

- 次期および現クラブ理事会が、クラブ・リーダーシップ・プランの施行について合意
- 全会員が参加するためにクラブ協議会を開催
- 7月1日の時点で、新しい推奨ロータリー・クラブ細則の採用についてクラブが合意
- クラブが長期計画を決定
- 効果的なクラブづくりのための活動計画の指針を活用してクラブが目標を設定

クラブからのフィードバック

「この新たな構成を採用する機会を与えてくれたことに感謝しています。これによって、固定観念にとらわれずに自由に考えることができ、改革と大掃除をすることでクラブに再び活力を与えることができました」

「私たちは、本クラブの特徴に適った細則に練り直すと同時に、国際ロータリーの目的も果たすことができました」

支援源

- 地区ガバナー
- ガバナー補佐
- 地区委員会委員
- 「クラブ・リーダーシップ・プラン」(245-JA)
- クラブ・リーダーシップ・プランの方針
- 推奨ロータリー・クラブ細則
- 効果的なロータリー・クラブとなるための活動計画の指標
- 指導者育成研修周期表

詳しくは<http://www.rotary.org/languages/japanese/index.html>で閲覧できます。

会員コラム

赤嶺 リサ

世界の日本人ジョーク集

最近、すごくおもしろいな!!と思った本がありました。題名の通り「世界の日本人ジョーク集」。世界の人が日本人をこんなネタに使ってますよ!!という本です。一例をあげてみます。神様の前で

ある時、神様の前に各国の人々が集められた。神様が聞いた。「あなたはお金で幸福が買えると思いますか?もしも買えるというのなら、あなたは買いますか?」

・フランス人はこう言った。「私はワインとチーズさえあれば幸福です。それ以上は望みません」
 ・イタリア人はこう言った。「私はサッカーとバスタさえあれば幸福です。それ以上は望みません」
 ・日本人はこう言った。「買えるのならもちろん買いますよ、あと...領収書お願いします!!」

これは会社に勤務する勤勉な人々、会社人間をテーマにしたジョークですが、何て言うか今の日本社会、「夢がないな」と思える一コマでした。

次回は、衛藤秀子会員です。